



The Knowledge People begeistern und bewegen.

Kreativität, Intelligenz, Querdenken und selbstkritisches Reflektieren sowie die Lust am Kommunizieren und am Erfolg durch innovative Lösungen eröffnen uns die Möglichkeit, spannende und innovative Projekte bei sehr großen Kunden gestalten zu können. Als Software- und IT-Beratungsunternehmen zählen wir deshalb seit 1989 zu den erfolg-

reichsten Innovationsführern an der Schnittstelle von Business und IT. Mit dem Tenor „Umdenken begleiten statt altes Denken zementieren!“ führt die Comma Soft AG bei zahlreichen Großunternehmen strategische Projekte durch.

Wir suchen für unseren Hauptsitz in Bonn schnellstmöglich Verstärkung durch eine(n) engagierte(n)

Bereichsleiter IT Consulting (m/w)

Mitglied der Geschäftsleitung

Berichtet an: Vorstandsvorsitzenden
Führungsspanne: 5 Profit Center Manager, Sales Support

Ihre Aufgaben

- » Sie verantworten den Bereich IT Consulting mit ca. 50 IT-Consultants
- » Sie gestalten aktiv das Wachstum und steuern das Geschäft in diesem Bereich, sind für den Vertrieb und die Akquisition neuer Großkunden und gemeinsam mit dem Technischen Leiter IT Consulting für den wirtschaftlichen Erfolg und Portfolioausrichtung des Bereichs verantwortlich
- » Sie beraten Kunden, entwerfen IT-Architekturen, analysieren die Geschäfts- und IT-Prozesse, entwickeln individuelle Lösungen, Investitions- und Transformationspläne und stellen deren Umsetzung sicher. Sie unterbreiten proaktiv Vorschläge zur Optimierung der IT-Services der Kunden sowie zur Reduzierung der IT-Komplexität
- » Sie führen und entwickeln die Mitarbeiter im Bereich IT Consulting
- » Sie sind Mitgestalter und Ratgeber, der den Vorstand dabei unterstützt, das Unternehmen für die Zukunft auszurichten

Ihre Qualifikationen

- » Sie verfügen über fundierte Erfahrung in verkaufs- und kundenorientierten Unternehmen, idealerweise bei einer Technologieberatung oder Softwarefirma
- » Sie können Erfolge im Vertrieb von komplexen Beratungslösungen nachweisen und verfügen idealerweise über fundierte Projektabwicklungserfahrung
- » Sie haben regelmäßigen Zugang zu den Entscheidungsträgern der Kunden, die sowohl in den Fachbereichen als auch im Top Management sitzen
- » Sie sind in der Lage, Wachstum profitabel und nachhaltig zu gestalten, kontinuierliche und stabile Kundenbeziehungen auf- und auszubauen und komplexe Akquisitionsprojekte bei Großkunden zu initiieren. Verkaufsverhandlungen führen Sie erfolgreich zum Abschluss

- » Sie verstehen die Beschaffungs- und Entscheidungsprozesse der Kunden und sind dadurch in der Lage, Ihr Vorgehen auf den Kunden abzustimmen und die Erfolgchancen eines Projektes realistisch abzuschätzen
- » Sie verfügen über substantielles IT-Know-How und können fachliche Expertengespräche mit dem notwendigen Tiefgang führen
- » Sie kennen sich im Bereich IT Consulting aus, verfügen über Technologie-Erfahrung und sind in der Lage, Technologiemodelle, Sourcing-Modelle und Architekturen von IT-Lösungen zu erläutern
- » Sie beraten Kunden bei Migrations- und Transformationsprojekten und erstellen entsprechende Pläne und Vorgehensmodelle, die strategische-, Kosten-, Nutzen- und Chancenaspekte berücksichtigen
- » Sie haben tiefe Kenntnisse in einer Schlüssel-Branche und verfügen über gute Kenntnisse in weiteren Branchen
- » Sie begeistern durch Ihre Überzeugungsfähigkeit, Ihr Durchsetzungsvermögen und Ihre Integrität
- » Sie sind offen für neue Ideen und ihre Anwendung
- » Sie sind ein konkreter Visionär

Wir bieten Ihnen

- » Eine herausfordernde Aufgabe und eigenverantwortliches Arbeiten bei einem erfolgreichen Innovationsführer an der Schnittstelle von Business und IT
- » Ein attraktives Tätigkeitsfeld mit breitem Gestaltungsraum in einem agilen Management-Team
- » Die Arbeit mit einem hochmotivierten, sympathischen Team
- » Die Möglichkeit, unser Unternehmen aktiv und nachhaltig weiterzuentwickeln

