

KNOWLEDGE PEOPLE SUCHEN KLUGE KÖPFE!

Die Comma Soft AG bietet Ihren Groß- und Mittelstandskunden über alle Branchen hinweg eine einzigartige Kombination aus IT & Data Science Beratungsleistung und Big Data Analytics Werkzeugen. Wir entwickeln Lösungen, beraten und unterstützen Unternehmen, um die Herausforderungen der zunehmenden Digitalisierung zu meistern. Der Software-Markt für Big Data Analytics ist von einer Dynamik geprägt, die eine hohe Innovations- und Umsetzungskompetenz verlangt.

Um unser Wachstum und die Durchdringung im deutschsprachigen Raum bei Neu- und Bestandskunden weiterhin zu sichern und damit für die Comma Soft AG neue Umsatzpotentiale zu erschließen, fokussieren sich die Vertriebsaktivitäten in zunehmendem Maße auf eine Multi-Channel-Ansprache, um unsere anspruchsvollen Kunden in ihren Fachbereichen strategisch und analytisch zu unterstützen.

Ab sofort suchen wir für unsere Abteilung INFONEA® Sales in Bonn Verstärkung:

Inside Sales Manager und Business Development (w/m)

Ihre Aufgaben

- » Recherche, Identifizierung und Vorqualifizierung von strategischen Ansprechpartnern auch hinsichtlich Outbound-Kampagnen
- » Ausbau der Beziehungen zu Bestandskunden, z. B. zu anderen Abteilungen in Großunternehmen
- » Identifizierung neuer Projekte, deren Begleitung und Nachverfolgung
- » Regelmäßige Bedarfsanalyse bei Bestandskunden
- » Durchführung von Schulungen zum Vertriebsprozess und CRM-System

Ihre Qualifikation

- » Mindestens 3-5 Jahre relevante Berufserfahrung im Bereich Inside Sales und/oder Business Development, idealerweise in den Feldern Business Intelligence, Analytics, Data Warehouse oder ERP-Software
- » Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten sowie Erfahrung in der ziel- und kundenorientierten Gesprächsführung und Kommunikation

- » Großes Engagement, Schnelligkeit und das Streben zum professionellen Abschluss
- » Teamfähigkeit, Organisationsstärke, Ausdauer und Stressresistenz
- » Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen

- » Eine Tätigkeit in einem der spannendsten Tätigkeitsfelder der Gegenwart und in einer Schlüsselfunktion der Zukunft
- » Eine Unternehmenskultur der Innovation und vielfältige Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung und -bildung
- » Möglichkeit zur Mitgestaltung bedeutender Innovationen bei unseren Kunden
- » Kurze, persönliche und effiziente Kommunikationswege bis zur Managementebene