

KNOWLEDGE PEOPLE SUCHEN KLUGE KÖPFE!

Die Comma Soft AG bietet Ihren Groß- und Mittelstandskunden über alle Branchen hinweg eine einzigartige Kombination aus IT & Data Science Beratungsleistung und Big Data Analytics Werkzeugen. Wir entwickeln Lösungen, beraten und unterstützen Unternehmen, um die Herausforderungen der zunehmenden Digitalisierung zu meistern. Der Software-Markt für Big Data Analytics ist von einer Dynamik geprägt, die eine hohe Innovations- und Umsetzungskompetenz verlangt.

Um unser Wachstum und die Durchdringung im deutschsprachigen Raum bei Neu- und Bestandskunden weiterhin zu sichern und damit für die Comma Soft AG neue Umsatzpotentiale zu erschließen, fokussieren sich die Vertriebsaktivitäten in zunehmendem Maße auf eine Multi-Channel-Ansprache, um unsere anspruchsvollen Kunden in ihren Fachbereichen strategisch und analytisch zu unterstützen.

Ab sofort suchen wir für unsere Abteilung INFONEA® Sales in Bonn Verstärkung:

Partner Account Manager (w/m)

Ihre Aufgaben

- » Recherche, Identifikation und Kontaktaufnahme zu potentiellen strategischen Partnern
- » Initiierung, Begleitung und Abschluss von Verträgen für strategische Partnerschaften
- » Pflege des Partnernetzwerkes sowie kontinuierlicher Ausbau des Bereichs strategische Partnerschaften
- » Erster Ansprechpartner für Anfragen und Verantwortlicher für die weitere Bearbeitung in enger Abstimmung mit den Vertriebsmitarbeitern
- » Fokus auf Netzwerken mit dem Ziel: qualifizierte Leads zu generieren
- » Umsatzverantwortung und Bericht an den Geschäftsereichsleiter INFONEA

Ihre Qualifikation

- » Mindestens drei Jahre relevante Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- » Idealerweise Wissen im Umfeld von Datenanalyse und Reporting und/oder von fachbereichsnaher Anwendungs-Software sowie im Vertriebsinnendienst

- » Fundierte Erfahrungen im Account-Management und starke Vertriebspersönlichkeit mit Hunter-Mentalität und Unternehmergeist, kommunikationsfreudig und sicher im Auftreten
- » Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und umfangreiche Erfahrungen in der Suche nach Multiplikatoren sowie belastbares Netzwerk zu strategischen Partnern
- » Erfahrung in der Kommunikation zu Fachbereichen und/oder auf Entscheiderebene
- » Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen

- » Eine Tätigkeit in einem der spannendsten Tätigkeitsfelder der Gegenwart und in einer Schlüsselfunktion der Zukunft
- » Eine Unternehmenskultur der Innovation und vielfältige Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung und -bildung
- » Möglichkeit zur Mitgestaltung bedeutender Innovationen bei unseren Kunden
- » Kurze, persönliche und effiziente Kommunikationswege bis zur Managementebene